



Expertenverbund**360°**



Immer beste Wahl
Anlage und Vorsorge
erstklassig arrangiert

Gesundheitliche Vorsorge und finanzielle Absicherung sind das wichtigste **Gut** unserer Gesellschaft. Gemeinsam mit Ihnen möchte der EV360° Verantwortung übernehmen.

Wir gewährleisten für Sie eine in Deutschland **einzigartige** ganzheitliche **Beratung** und **Betreuung**.

Absolute Kernkompetenzen aus ihrem jeweiligen Fachgebiet erarbeiten gemeinsam mit Ihnen – Hand in Hand – die **beste Lösung**. Denn wer kann schon von sich behaupten, alles alleine zu können?

Wir übernehmen **Verantwortung**!



1 Sie bestimmen bei jedem Auftrag, ob Sie mit uns arbeiten

2 Sie bestimmen bei jedem Auftrag den Umfang

3 Sie bestimmen bei jedem Auftrag unseren Service



EINFACHER. EFFIZIENTER. ERFOLGREICHER.

Unser Ziel ist ganz einfach: Wir möchten Ihnen und all Ihren Kunden echte **ganzheitliche Versorgungen** bieten.

Wie das geht?

Ganz einfach: Sie nennen uns die Aufgabe. Wir beschaffen durch Kernkompetenz-experten jeden Fachgebiet (anbieter neutral) die beste Lösung und teilen sie Ihnen (oder Ihrem Kunden) mit.

Das ist das **Kompetenz-Konzept** des EV360°. **Einzigartig in Deutschland** und ohne irgendein Risiko für Sie.

 Mit der EV360°-Kompetenz-Strategie gewinnen Sie doppelt.

An Vertrauen (gegenüber Ihrem Kunden) und an Einkommen (durch ein Zusatzgeschäft, das Ihnen sonst entgehen würde).

Denn mit Hilfe des EV360° können Sie für jede Aufgabe die beste Lösung anbieten, die es auf dem Markt gibt.



EV360° > Das Bindeglied zwischen Gesellschaften, Spezialisten, Maklern und Kunden



MEHR KOMPETENZ. MEHR KUNDEN. MEHR UMSATZ.

Keine Sorge. Wir wollen Ihnen Ihre Kunden nicht wegnehmen. Sondern nur dafür sorgen, dass Sie diese noch **besser betreuen** und **effizienter beraten**.

Denn der EV360° ist ein Bindeglied zwischen Produktgebern, Experten (wie Ihnen) und Ihren Kunden. Kein Konkurrent.

Unser Ziel ist die **Verbesserung des Allfinanzangebotes** in Deutschland. Wie unser Name schon sagt, bringen wir dabei Angebot und Nachfrage zusammen.

Also Sie zu dem, was Ihr Kunde will. Experten, keine Alleskönnner! Neutral, kompetent und in dem Umfang, den Sie wünschen und beauftragen.

+ Es profitieren alle.
Die Versicherungsexperten wie Sie.
Der EV360°. Die Anbieter. Und vor allem die Kunden.

Ist das ein Angebot? Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen.



Das Streben nach **Ganzheitlichkeit** im Bereich **Allfinanz** hat einen guten Grund. Wer seinen Kunden nicht optimal oder nur unzureichend betreut, ermöglicht Mitbewerbern neue Chancen, verunsichert den Kunden und provoziert Stornierungen.

Der **Expertenverbund360°** löst diese Problematik durch die überregionale **Verknüpfung von Kernkompetenzen** und einem fein abgestimmten Netzwerk.

So wird der Kunde im Auftrag Ihres Vermittlers **optimal betreut** und erhält immer die Beratung, die er sich auch wirklich wünscht. Anbieterneutral, ganzheitlich und themenkompetent.

IHRE VORTEILE ALS EV360°-PARTNER

- 1** **Ihre Kunden bleiben auch Ihre Kunden.**
Wir verbessern lediglich Ihr Angebot, wählen aus allen Möglichkeiten die beste für Sie aus und bieten Ihnen Service-Tools an, die Sie optional nutzen können. Ihr Kunde bleibt jedoch immer Ihr Kunde.
2 **Sie bleiben unabhängig.**
Vom Anfang bis zum Ende. Als EV360°-Netzwerkpartner bleiben Sie immer unabhängig. So wie Sie es gewohnt sind. Denn gegenüber Ihren Kunden treten Sie immer unter Ihrem Namen oder Ihrer Firma auf (auch wenn der EV360° Sie im Hintergrund mit Angeboten, Expertenwissen und Service versorgt).
3 **Sie erhalten mehr Kontakte.**
Ohne zu aquirieren. Bekennen Sie sich zu einem Themengebiet und werden Kernkompetenzexperte. So wie Sie Expertenrat für sich beanspruchen können, erhalten Sie Anfragen von Partnern, die Ihre Expertise zu Rate ziehen möchten. Das schafft Ihnen neue warme Kontakte und zusätzliche Einnahmen.
4 **Ihr Angebot wird umfassend erweitert.**
Wir erweitern Ihr Angebot für Ihren Kunden um die Bereiche, die Sie bisher nicht oder nur unzureichend offeriert haben. Denn als Netzwerkpartner des EV360° haben Sie zusätzliche Kontaktmöglichkeiten. Dazu bieten wir Ihnen bei Bedarf neutralen Expertenrat für Ihren Kunden über unser Netzwerk.

Viele Möglichkeiten,
einfach mehr Einkommen zu erzielen.



ATTRAKTIVER. EFFEKTIVER. LUKRATIVER.

Wer sich zu einer Zusammenarbeit mit dem EV360° entschließt, will natürlich wissen, was davon am Monatsende für ihn übrig bleibt. Das Ergebnis ist ein **lukratives Zusatzeinkommen**, das sich aus zwei Komponenten zusammensetzt:

- **Ihr Aktiv-Einkommen** Als EV360°-Geschäftspartner erhalten Sie wie gewohnt bei Neuabschlüssen 100 % der Bestands- und Abschluss-Provisionen.
- **Ihr Passiv-Einkommen** Interessiert sich Ihr Kunde für eine Anlage oder Versicherung, die nicht zu Ihrem Expertenthema zählt, wählt der EV360° einen entsprechenden Experten aus (natürlich nur, wenn Sie es wünschen), der ihn ausschließlich zu diesem Thema berät. Ihr Anteil an dieser Vermittlung beträgt zwischen 30 und 70 % – je nach Honorarvereinbarung.

Honorarvereinbarung für Passiv-Einkommen

Ein EV360°-Experte (das könnten auch Sie sein) wird für ein gewünschtes Thema bei einem Kunden aktiv. Er erhält dafür 70 % der Vermittlungskosten sowie die anschließende Bestandsprovision. 30 % davon fließen an den Empfehlungsgeber – als passives Zusatzeinkommen.

Neben dieser Vereinbarung sind auch 50:50-Modelle, 30:70-Modelle oder frei verhandelbare Vergütungen möglich – je nach Anforderung. Fragen Sie uns!

Ihr Vorteil

Die Vergütungen für Leistungen, bei denen Sie Experte sind, erhalten Sie ohnehin. Dazu lukrative Zusatzeinkommen durch Empfehlungen.

Partnerschaft, wörtlich genommen.
Willkommen beim Expertenverbund360°



GEMEINSAM ERFOLGREICHER ARBEITEN.

Das Konzept des Expertenverbund360° ist
in Deutschland einzigartig.

Es verleiht Ihnen in einem immer härter werdenden Wettbewerb ein Alleinstellungsmerkmal als EV360°-Experte und schafft einzigartige Grundlagen für Ihren erfolgreichen Alltag. Die Voraussetzungen, die wir Ihnen dafür

＊ **Kundenschutz**
Sie allein entscheiden über den Umfang der Beratung oder Betreuung Ihres Kunden durch Mitglieder des EV360°-Netzwerks. Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde.

＊ **Kundengarantie**
Jeder Kernkompetenz-Experte im EV360°-Netzwerk verpflichtet sich, Ihren Kunden nicht über den konkreten Bedarfsfall hinaus zu betreuen oder zu beraten. Außer Sie wünschen dies.

＊ **Kooperationsgarantie**
Eine klare vertragliche Kooperationsvereinbarung mit der EV360° regelt die Zusammenarbeit zwischen uns und Ihnen als unabhängiger Makler bzw. Maklerverbund. Fair, aufrichtig und transparent.

＊ **Ihr Weg zur EV360°-Partnerschaft**
Ihre persönlichen EV360°-Unterlagen wie Fragebogen und Kooperationsvertrag liegen abrufbereit für Sie vor.

**Kompetenz neu gedacht,
Kundenzufriedenheit fokussiert.**

Die EV360°-Geschäftsführer:



Markus Weisel



Jochen Weil

Willkommen im Netzwerk des
Expertenverbund360°.

Gemeinsam mit Ihnen ist es möglich, die
Finanzdienstleistung in Deutschland von Grund
auf zu **revolutionieren**. Zum Wohle Ihrer Kunden.

Die EV360°-Philosophie
Optimale Beratung,
umfassender Service



Expertenverbund360°



Expertenverbund**360°**



Expertenverbund 360°

Kaiserstraße 13

35410 Hungen

Telefon 06402 508 699 5

www.ev360grad.de